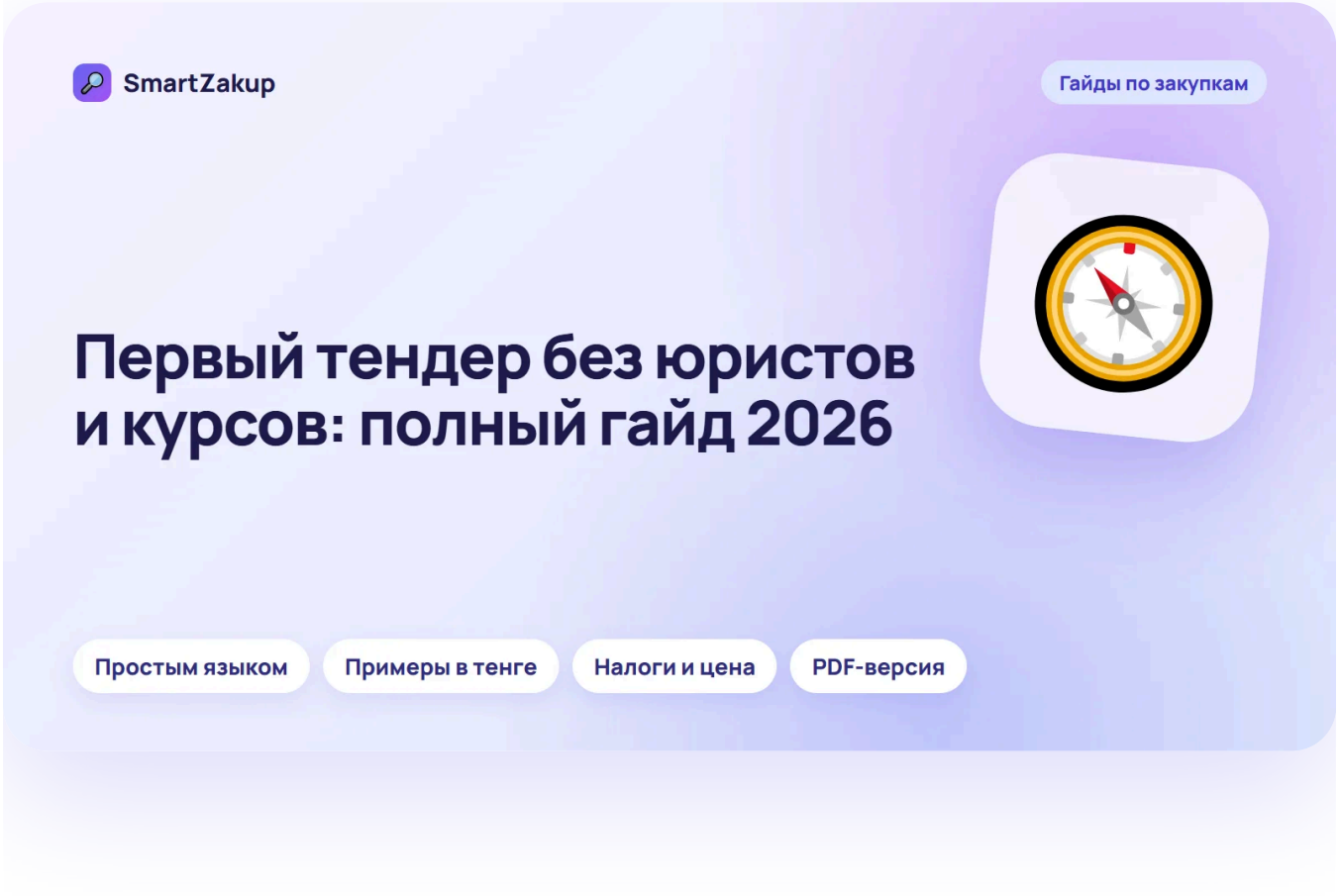
Бесплатный гайд SmartZakup · 2026

Первый тендер без юристов и курсов: полный гайд 2026

От открытия ИП до первой оплаты — простым языком, с примерами в тенге, расчётом цены с налогами, сроками после победы и чек-листом на одну страницу. Цифры на 2026 год.



smartzakup.kz
Все тендеры Казахстана в одной ленте

По Закону № 106-VIII и Правилам № 687
редакция на октябрь 2026

Что внутри

1. Сначала — 10 слов, без которых будет непонятно
2. Карта пути: от нуля до оплаты
3. Шаг 1. Откройте ИП или ТОО
4. Шаг 2. Решите, что именно вы будете продавать
5. Шаг 3. Получите ЭЦП — электронную подпись
6. Шаг 4. Зарегистрируйтесь на портале госзакупок
7. Шаг 5. Проверьте себя — до того, как тратить деньги
8. Шаг 6. Выберите, в каких закупках участвовать
9. Шаг 7. Найдите свои лоты
10. Шаг 8. Посчитайте цену — на живом примере
11. Шаг 9. Подготовьте деньги на обеспечения
12. Шаг 10. Подайте предложение и дождитесь итогов
13. Шаг 11. Вы выиграли: сроки, которые нельзя пропустить
14. Шаг 12. Бухгалтерия после победы — проще, чем кажется
15. 10 ошибок, на которых новички теряют деньги
16. Как SmartZakup помогает на каждом шаге
17. Чек-лист на одну страницу
18. Частые вопросы
19. Итог

💡 Гайд можно читать по порядку или открыть нужную главу. Чек-лист на одну страницу — в конце: распечатайте его и держите под рукой.

Государство в Казахстане каждый день покупает тысячи вещей и услуг: стулья для школ, уборку больниц, ремонт дорог, бумагу для акиматов. Продавать ему может любой ИП или ТОО — и регистрация, и ключи ЭЦП бесплатные.

Этот гайд написан для тех, кто **ни разу не участвовал в госзакупках**. Мы пройдём весь путь — от «у меня ещё нет ИП» до «заказчик перевёл мне деньги» — и на каждом шаге покажем пример с живыми цифрами.

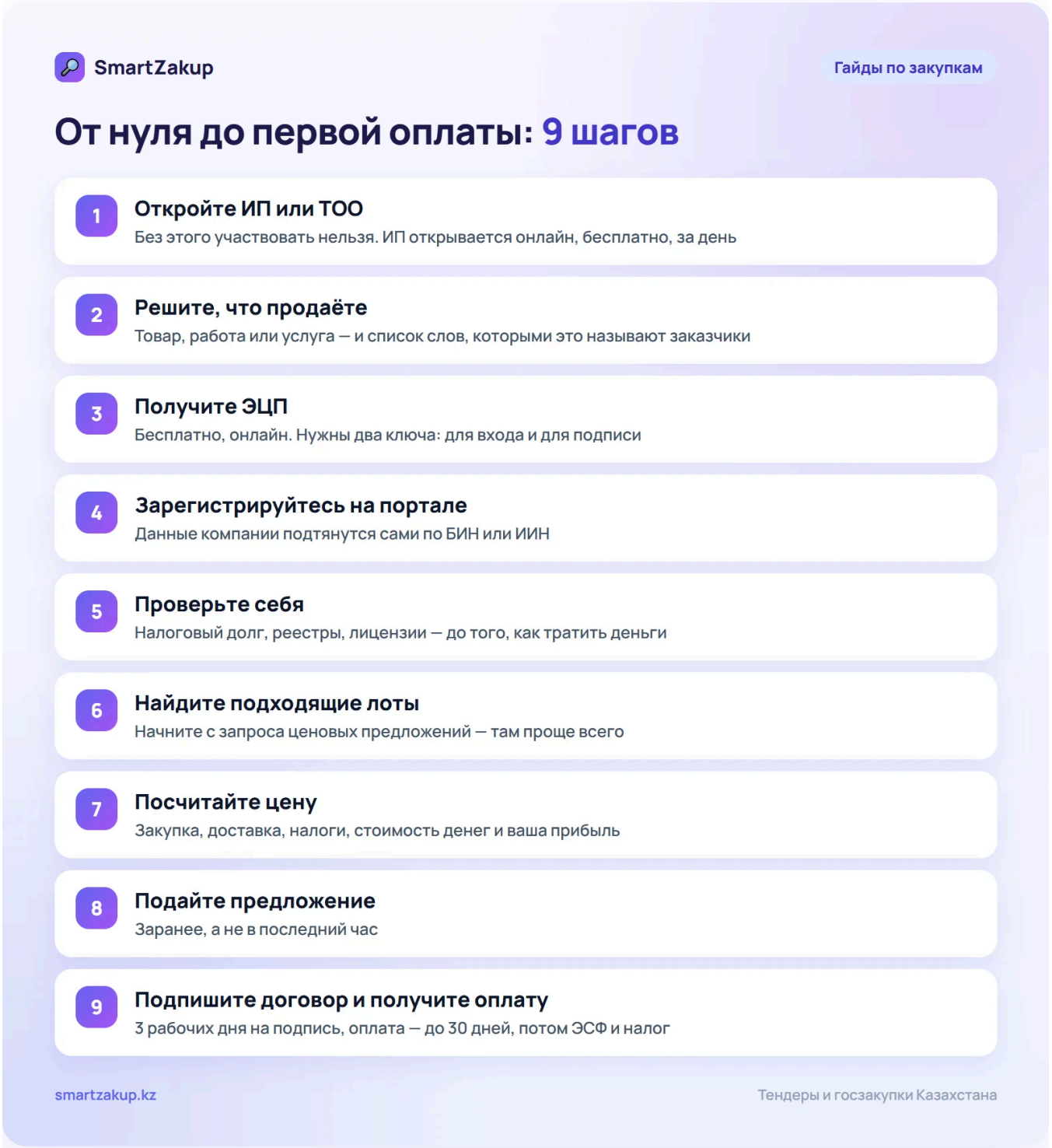
Как читать: основной текст объясняет главное. Там, где нужно больше деталей, есть раскрывающиеся блоки « ▸ » — откройте, если хотите разобраться глубже, или пропустите, если и так понятно.

Сначала — 10 слов, без которых будет непонятно

Слово	Что это простыми словами
Госзакупка (тендер)	Государство объявляет: «хочу купить вот это за такую сумму» — и выбирает, у кого купить
Заказчик	Тот, кто покупает: школа, больница, акимат, госпредприятие
Поставщик	Тот, кто продаёт. Это будете вы
Лот	Одна покупка внутри закупки. Например, «50 офисных стульев»
Выделенная сумма	Максимум, который заказчик готов заплатить за лот. Дороже предложить нельзя
Портал	Сайт, где проходят все госзакупки: goszakup.gov.kz
ЭЦП	Электронная подпись — ваш «паспорт и ручка» в интернете
ЗЦП	Запрос ценовых предложений — самый простой способ закупки: побеждает самая низкая цена
Обеспечение	Временный залог деньгами: показывает, что вы серьёзно. Потом возвращается
МРП	Месячный расчётный показатель — «линейка» для сумм в законах. В 2026 году **1 МРП = 4 325 ₸**

Если какое-то слово встретится дальше и забудется — возвращайтесь к этой таблице. А ещё больше терминов простыми словами — в статье Что такое тендер простыми словами.

Карта пути: от нуля до оплаты



Дальше — каждый шаг подробно.

Шаг 1. Откройте ИП или ТОО

Участвовать в госзакупках может только тот, кто ведёт бизнес официально: **индивидуальный предприниматель (ИП), компания (ТОО) или их временное**

объединение (консорциум). Обычное физлицо и самозанятый без ИП поставщиком быть не могут.

Если у вас ещё нет ИП — это проще, чем кажется:

- открывается **онлайн**: через eGov Business, egov.kz, E-Salyq Business или приложение банка;
- **бесплатно** — государственная услуга без пошлины;
- занимает **до одного рабочего дня**;
- при регистрации сразу выбираете налоговый режим — для большинства новичков это **упрощённая декларация: 4% с дохода**. Бухгалтерия на нём простая — четыре дела, без бухгалтера, если нет работников: **Бухгалтерия поставщика госзакупок без страха**.

Пошаговая инструкция — в статье **Как открыть ИП в Казахстане для госзакупок**.

🔍 ИП или ТОО — что выбрать для госзакупок?

	ИП	ТОО
Как открыть	Онлайн за день, бесплатно	Онлайн через eGov или в ЦОНе, нужен устав
Кто отвечает по долгам	Вы лично, своим имуществом	Компания — в пределах своего имущества
Учёт	Проще	Обязательный бухгалтерский учёт и отчётность
Налоги на упрощёнке	4% с дохода	4% с дохода
Для госзакупок	Подходит для старта	Удобнее для крупных контрактов и партнёров

Совет: для первых закупок до нескольких миллионов тенге обычно хватает ИП. Если планируете крупные контракты, работу с партнёрами или несколько учредителей — сразу открывайте ТОО.

Шаг 2. Решите, что именно вы будете продавать

Всё, что покупает государство, закон делит на три вида:

Вид	Что это	Примеры
Товары	Вещи, которые можно потрогать	Стулья, бумага, компьютеры, спецодежда, продукты
Работы	Делаете что-то, после чего остаётся результат	Ремонт кабинета, укладка асфальта, монтаж окон
Услуги	Делаете что-то без «вещественного» результата	Уборка, охрана, обучение, перевозка, консалтинг

Почему это важно: от вида зависит, какие закупки вам подходят и какие документы попросят. Например, на поставку товаров **опыт работы не требуют вообще**, а для строительных работ нужны лицензия и подтверждённый опыт.

Главное задание этого шага — составить список слов. Заказчики называют одно и то же по-разному. Если вы ищете только «стулья», то не увидите половину своих закупок.

> **Пример.** Вы продаёте мебель. Ваш список: «стулья», «стул офисный», «кресло», «мебель», «мебель для школ», «парты», «столы ученические», «шкаф для документов», «стеллаж». Минус-слова (чужие лоты): «ремонт мебели», «аренда», «медицинская мебель» — если вы её не продаёте.

🔍 Нужна ли мне лицензия?

Лицензия или уведомление нужны не всем, а только для отдельных видов деятельности. Самые частые в госзакупках:

- **строительно-монтажные работы** и проектирование — лицензия;
- **охранная деятельность** — лицензия;
- **медицинская и фармацевтическая деятельность** — лицензия;
- **перевозка пассажиров**, работа с опасными отходами и некоторые другие — разрешение или уведомление.

Если вы продаёте обычные товары — мебель, канцелярию, одежду, технику — лицензия обычно не нужна. Портал сам проверяет лицензии через государственные системы, поэтому получать её нужно **до** подачи заявки, а не после победы.

🔍 А сертификаты на товар нужны? Идти ли в НацЭкС?

Если вы **перепродаёте** товар, свой сертификат не нужен: попросите у производителя или дистрибьютора **копию** сертификата соответствия или декларации. В заявку её прикладывают, только если этого требует техспецификация, а при поставке передают заказчику, заверив своей подписью.

В НацЭкС или другой орган по сертификации идёт тот, кто **сам производит или ввозит** товар.

Подробно, с примерами: Сертификаты для тендера простыми словами и НацЭкС: как получить сертификат соответствия.

Шаг 3. Получите ЭЦП — электронную подпись

В госзакупках всё подписывается электронной подписью: заявки, цены, договоры, акты. Без неё на портал даже не войти.

Как получить — пошагово:

1. Зайдите на **pki.gov.kz** (Национальный удостоверяющий центр) или на **egov.kz**.
2. Выберите получение ключей **для юридического лица** (для ТОО) или **для физического лица** (для ИП — подпись оформляется на вас).
3. Пройдите идентификацию и придумайте пароль — не меньше 8 символов.
4. Скачайте ключи на компьютер или запишите на защищённый носитель.
5. Установите программу **NCALayer** с pki.gov.kz — без неё браузер не увидит ключи.

Что важно запомнить:

- ключей **два**: один для **входа** (в названии файла есть AUTH), второй для **подписи** (GOST или SIGN). Самая частая ошибка новичков — входить ключом подписи;
- ключи **бесплатные**;
- с 11 сентября 2026 года сертификат действует **1 год** (обычный носитель или мобильное приложение) или **3 года** (удостоверение с чипом, облако, защищённый носитель);
- поставьте напоминание **за месяц** до окончания срока: просроченная подпись в день подачи — это проигранный тендер.

Подробнее — в статье ЭЦП для госзакупок.

🔍 Если заявки будет подавать сотрудник, а не руководитель

Руководителю не обязательно самому сидеть на портале. Сотруднику оформляют собственный сертификат — например, «сотрудник с правом подписи», — а на портале руководитель даёт ему роль. Так подпись руководителя остаётся у руководителя, а сотрудник работает со своим ключом.

Важно: заранее договоритесь, **кто** подписывает договор после победы. На подписание дают всего 3 рабочих дня — если руководитель в отпуске без ключа, договор можно потерять.

Шаг 4. Зарегистрируйтесь на портале госзакупок

Регистрация **бесплатная** и занимает 10–15 минут.

1. Запустите NCALayer и откройте портал **goszakup.gov.kz**.
2. Нажмите вход и выберите вход по ЭЦП (ключ для входа) или по QR-коду через eGov mobile.
3. Проверьте карточку: название, БИН или ИИН, адрес, руководитель. Эти данные портал **сам подтягивает** из государственных реестров.
4. Укажите рабочую почту и телефон — туда будут приходить уведомления о заявках и договорах.
5. Добавьте банковские реквизиты и, если нужно, сотрудников.

🔍 Что делать, если на портале неправильные данные о компании

Портал не хранит свои данные о вас — он берёт их из государственных реестров: юридический адрес — из реестра юрлиц, налоговые данные — из налоговой и так далее. Поэтому ошибку на портале нужно исправлять **в первоисточнике**: например, сменить адрес через eGov, а потом подождать, пока данные обновятся на портале.

Делайте это заранее: в день подачи заявки на это времени не будет.

Шаг 5. Проверьте себя — до того, как тратить деньги

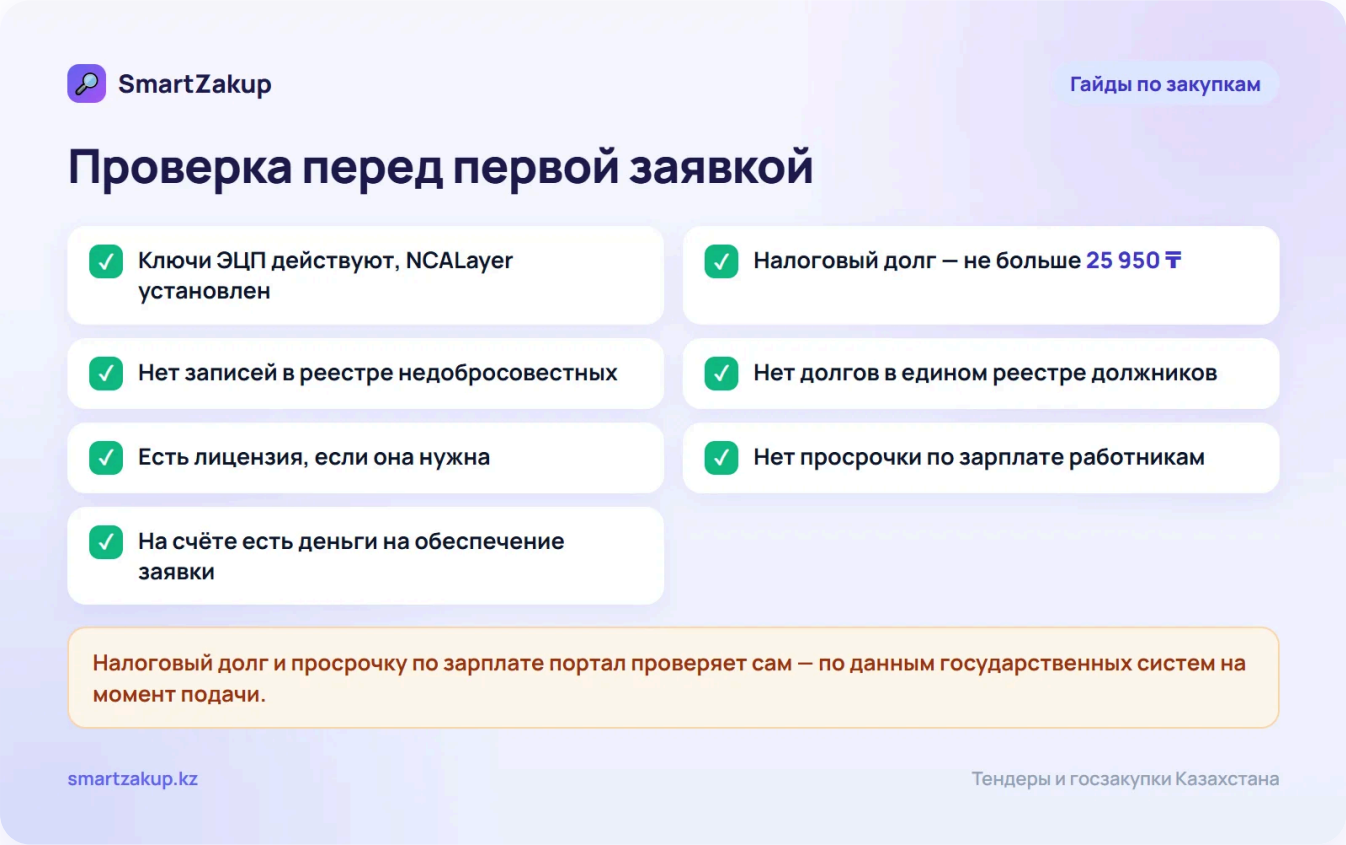
Портал многое проверяет **автоматически** и без лишних объяснений отклоняет заявку. Обиднее всего, если вы уже заплатили обеспечение и посчитали цену, а заявку отклонили из-за мелочи.

Пять вещей, которые проверьте заранее:

1. **Налоговый долг — не больше 6 МРП**, то есть **25 950 ₸** в 2026 году.

> **Пример.** У вас долг по налогам 30 000 ₸. Это больше 25 950 ₸ — заявку отклонят. Достаточно заплатить хотя бы 4 050 ₸ до подачи заявки.

2. **Вас нет в реестре недобросовестных поставщиков** — ни компании, ни руководителя, ни учредителей.
3. **Нет долгов в едином реестре должников** (неоплаченные долги по исполнительным документам).
4. **Есть лицензия**, если она нужна для вашей деятельности.
5. **Нет просроченной зарплаты** работникам.



🔍 Где посмотреть свой налоговый долг

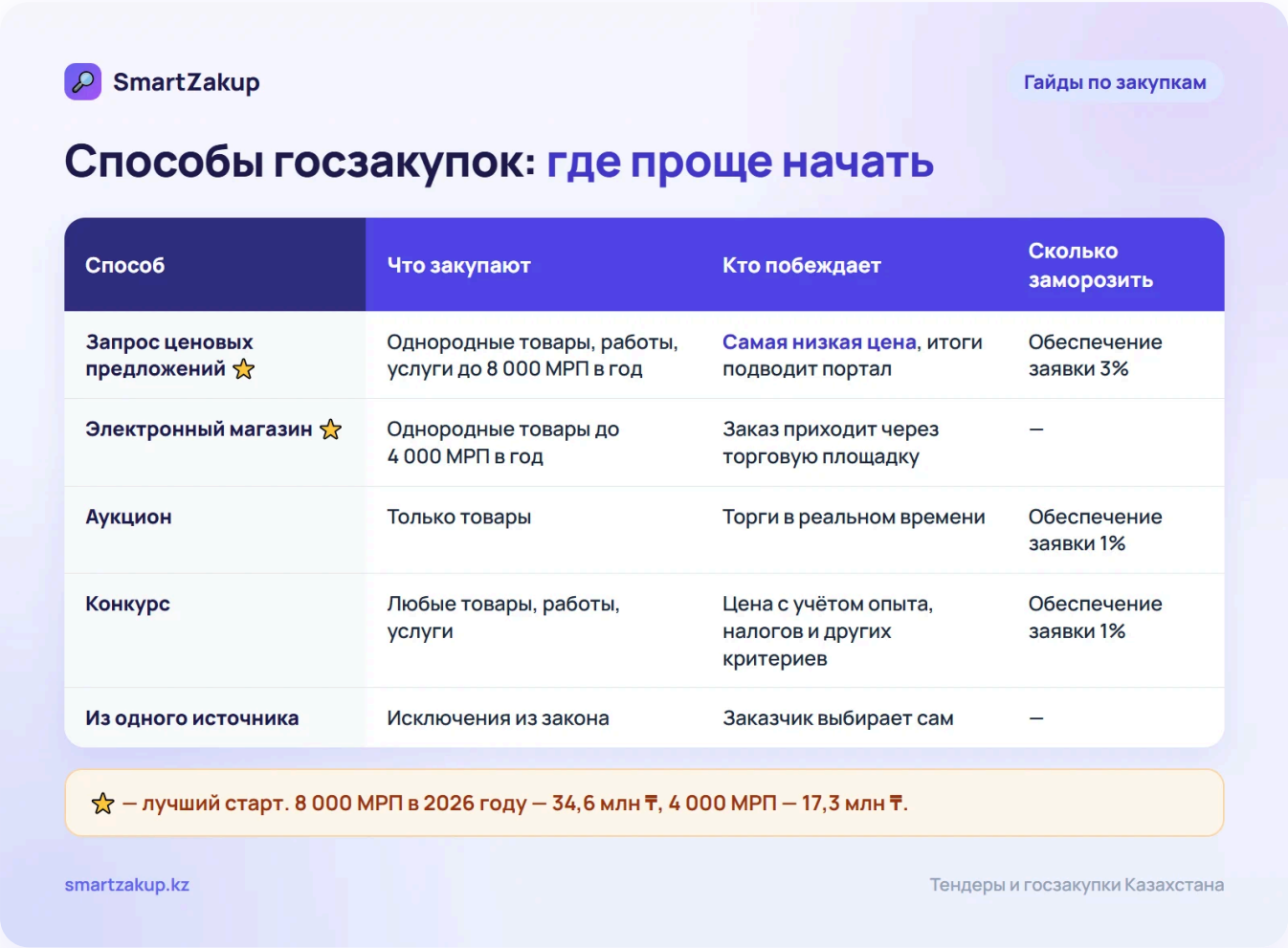
Откройте кабинет налогоплательщика на **cabinet.salyk.kz** или приложение **E-Salyq Business**, войдите по ЭЦП и посмотрите раздел о задолженности. Также сведения о налоговой задолженности видны на egov.kz.

Смотрите не за неделю, а **в день подачи** заявки: начисления появляются регулярно, и небольшой долг может возникнуть незаметно.

Чаще всего заявки новичков отклоняют за формальные ошибки — разбор 12 причин в статье Почему отклоняют заявки на госзакупках.

Шаг 6. Выберите, в каких закупках участвовать

В законе пять способов закупок. Для новичка они очень разные по сложности:



Начните с запроса ценовых предложений (ЗЦП). Вот как он работает на простом примере:

> **Пример.** Школа покупает 50 офисных стульев и выделила на это 1 500 000 ₸. Свои цены предложили три поставщика: 1 420 000 ₸, 1 400 000 ₸ и 1 470 000 ₸. После окончания приёма портал сам публикует итоги: **побеждает 1 400 000 ₸** — самая низкая цена. Никаких комиссий, баллов и переговоров.

Что ещё важно про ЗЦП:

- если двое предложили **одинаковую** самую низкую цену — побеждает тот, **кто подал раньше**;
- своё предложение можно **отозвать и подать заново** до окончания срока;
- если на лот подал предложение **только один** поставщик — заказчик заключает договор с ним напрямую, из одного источника. Для новичка это шанс: на небольшие лоты часто

приходит мало участников.

Подробнее — в статье Запрос ценовых предложений: как работает и кто побеждает.

🔍 А что такое электронный магазин, аукцион и конкурс?

Электронный магазин — как маркетплейс для государства. Вы размещаете свой товар и цену на электронной торговой площадке, а заказчик сам выбирает и оформляет заказ. Главное правило: заказ нужно **подтвердить за 3 рабочих часа** (в рабочее время с 9:00 до 18:00 по Астане), иначе вас могут исключить из списка поставщиков.

Аукцион — только для товаров. После допуска участники в реальном времени снижают цену: торги идут 30 минут и продлеваются на 10 минут после каждой новой ставки. Подробнее — Аукцион в госзакупках.

Конкурс — самый сложный способ. Побеждает не просто низкая цена, а «условная цена»: портал уменьшает вашу цену на скидки за опыт, уплаченные налоги, регистрацию в регионе и другие критерии. Новичку без опыта здесь тяжелее. Подробнее — Конкурс в госзакупках.

Все способы сравниваются в статье Способы госзакупок в Казахстане.

🔍 Малые закупки без конкурса: до 432 500 ₸ и до 2 162 500 ₸

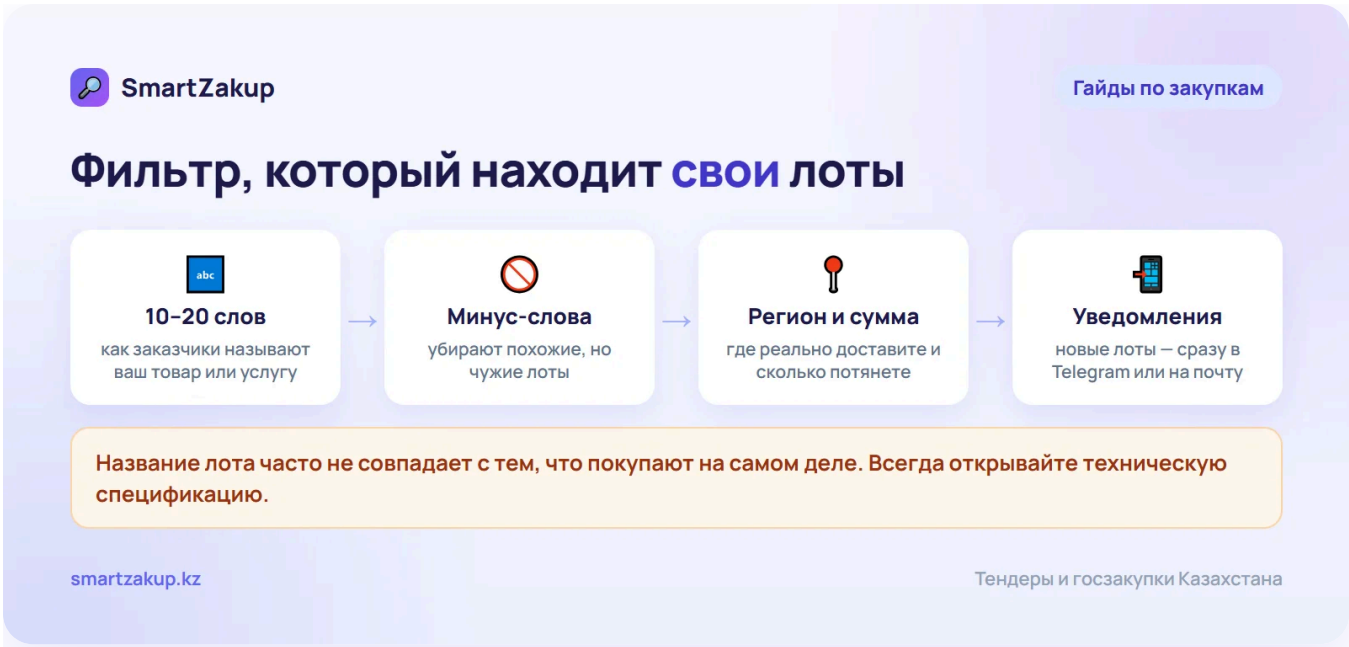
Заказчик вправе купить напрямую, без конкурса:

- **товары** — если за год на них уходит не больше **100 МРП** (432 500 ₸);
- **работы и услуги** — не больше **500 МРП** (2 162 500 ₸).

Это так называемые малые закупки из одного источника. Здесь нет торгов — заказчик сам выбирает, у кого купить. Поэтому выигрывают те, кто **знаком с заказчиками** и быстро отвечает: предложите свои товары и услуги школам, больницам и акиматам в своём городе напрямую.

Шаг 7. Найдите свои лоты

Каждый день на портале появляются сотни новых лотов, и почти все — не ваши. Задача — видеть **только свои** и видеть их **в день публикации**, а не за час до конца приёма.



Где искать:

1. **На самом портале** — бесплатно, но поиск придётся повторять вручную каждый день. Как пользоваться поиском — Goszakup KZ: как быстро найти нужный тендер.
2. **В годовых планах заказчиков** — план публикуют на портале в течение 5 рабочих дней после утверждения. Так вы узнаёте о закупке **до** объявления.
3. **В агрегаторах** — они собирают тендеры с нескольких площадок в одну ленту и присылают новые по вашим словам. Например, SmartZakup.

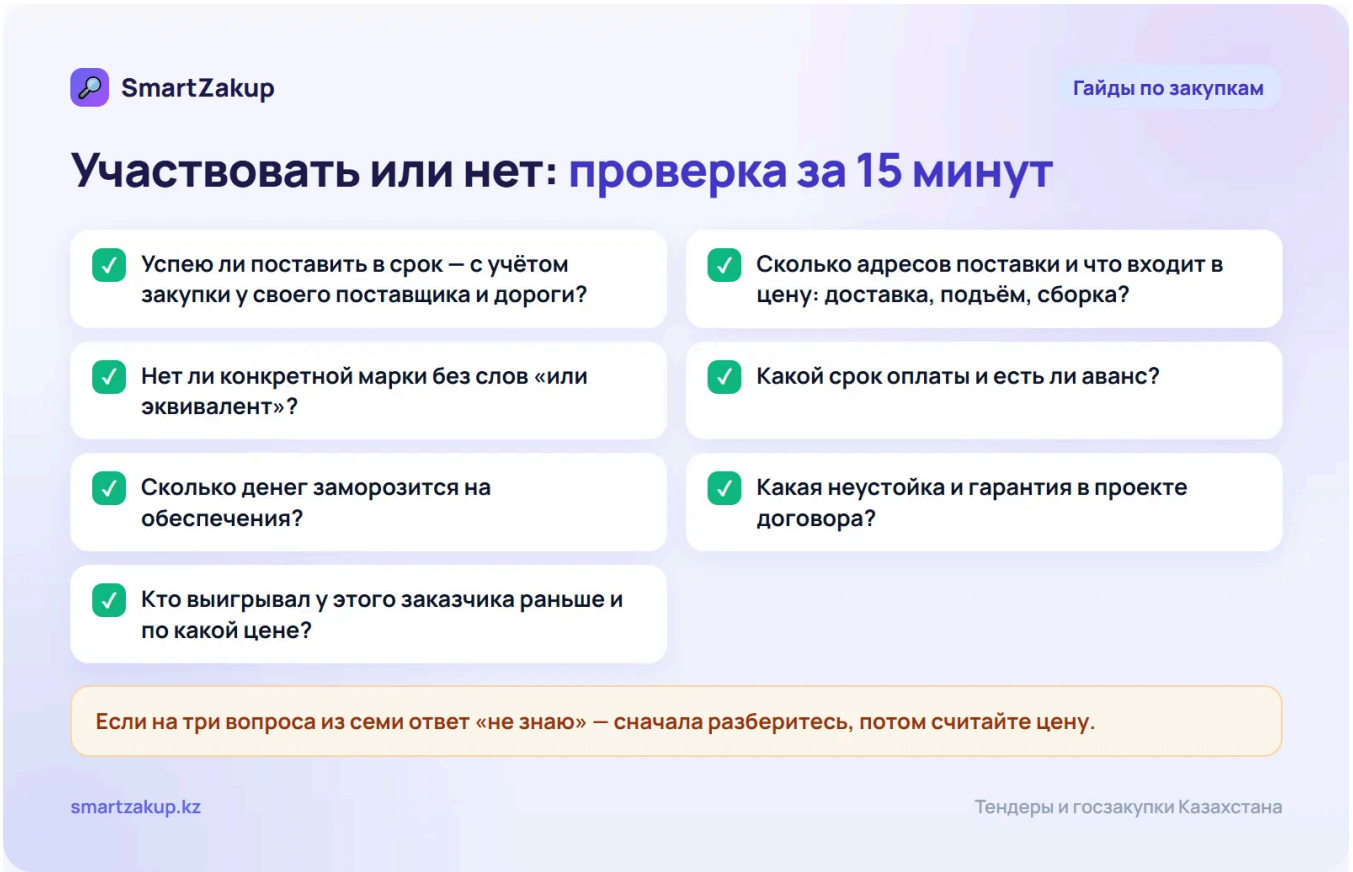
🔍 Как читать объявление о закупке: на что смотреть в первую очередь

Откройте лот и найдите шесть вещей:

1. **Выделенная сумма** — дороже предложить нельзя.
2. **Окончание приёма** — дата и время, после которых подать уже нельзя.
3. **Техническая спецификация** — что именно покупают, какого качества и в каком количестве. Это главный документ.
4. **Место и срок поставки** — часто в отдельном приложении: адресов может быть несколько, иногда в сёлах.
5. **Проект договора** — срок оплаты, неустойка, гарантия.
6. **Размер обеспечения заявки** — сколько денег заморозить.

Если что-то непонятно — не гадайте, а читайте проект договора и приложения целиком.

Отбор лота за 15 минут. Прежде чем считать цену, ответьте на семь вопросов:



Шаг 8. Посчитайте цену — на живом примере

Самая частая причина убытков в госзакупках — не проигрыш, а **победа с неправильной ценой**. Поэтому разберём расчёт по шагам.

> **Пример.** Школа покупает 50 офисных стульев. Выделенная сумма — **1 500 000 ₸** (30 000 ₸ за стул). Способ — ЗЦП. Вы ИП на упрощённой декларации.

Что считаем	Как считаем	Сумма
Закупка стульев у вашего поставщика	50 × 19 000 ₸	950 000 ₸
Доставка и подъём на этаж	по прайсу перевозчика	60 000 ₸
Стоимость денег	1 010 000 ₸ в обороте ≈ 45 дней под 20% годовых	≈ 25 000 ₸
Налог ИП на упрощёнке	4% от цены 1 400 000 ₸	56 000 ₸
Все расходы		**1 091 000 ₸**
Ваша цена в предложении		**1 400 000 ₸**
Прибыль	1 400 000 − 1 091 000	**≈ 309 000 ₸**

Из прибыли ИП ещё платит социальные платежи за себя — это ежемесячная сумма, которая не зависит от конкретного тендера.

🔍 Что такое «стоимость денег» и откуда 25 000 ₸

Вы покупаете стулья и платите за доставку **сейчас**, а заказчик платит вам **потом** — после поставки и подписания акта, в течение 30 дней. Всё это время ваши деньги «заморожены».

Если это заёмные деньги, за них нужно платить проценты. Если свои — вы теряете возможность пустить их в другой оборот.

Считаем: 950 000 + 60 000 = 1 010 000 ₸ в обороте. Допустим, от покупки до оплаты проходит 45 дней, а кредит стоит 20% годовых:

1 010 000 × 20% × 45 / 365 ≈ **25 000 ₸**.

Чем длиннее срок поставки и оплаты, тем больше эта сумма. На больших лотах она может «съесть» всю прибыль — поэтому её обязательно закладывают в цену.

🔍 А если я плательщик НДС — как тогда считать?

НДС (налог на добавленную стоимость) в 2026 году — **16%**. Его платят компании на общем режиме, если их оборот за год больше **10 000 МРП** (43 250 000 ₸), а также те, кто встал на учёт добровольно. **ИП и ТОО на упрощённой декларации НДС не платят.**

Если вы плательщик НДС, ваша цена **включает** НДС. Тот же пример со стульями для ТОО на общем режиме:

Что считаем	Сумма
Цена в предложении (с НДС)	1 400 000 ₸
НДС внутри цены: 1 400 000 × 16 / 116	193 103 ₸
НДС, который вы уже заплатили поставщику стульев: 950 000 × 16 / 116	131 034 ₸
НДС к уплате в бюджет	**62 069 ₸**
Выручка без НДС	1 206 897 ₸
Расходы без НДС: стулья, доставка, стоимость денег	903 966 ₸
Прибыль до налога	302 931 ₸
Корпоративный подоходный налог 20%	60 586 ₸
Остаётся	**≈ 242 345 ₸**

При той же цене на упрощёнке в этом примере остаётся больше. Но так бывает не всегда — подробный разбор с несколькими примерами в статье Налоги поставщика в госзакупках: ИП и ТОО.

🔍 Можно ли сильно снизить цену, чтобы точно выиграть? Про демпинг

В ЗЦП цена, которая ниже выделенной суммы **больше чем на 10%**, считается демпинговой.

В нашем примере: 1 500 000 − 10% = **1 350 000 ₸**. Всё, что ниже, — демпинг.

Участвовать с такой ценой можно, но при победе нужно внести **антидемпинговую сумму** — разницу между 1 350 000 ₸ и вашей ценой, — **сверх** обеспечения договора.

> Вы предложили 1 300 000 ₸. Антидемпинговая сумма: 1 350 000 − 1 300 000 = **50 000 ₸**. Плюс обеспечение договора 5%: 65 000 ₸. Итого заморозить **115 000 ₸**.

А в строительных конкурсах демпинг часто означает просто отклонение заявки. Подробнее о расчёте цены — в статье Как рассчитать цену заявки и не уйти в минус.

Шаг 9. Подготовьте деньги на обеспечения

Обеспечение — это **временный залог**. Вы замораживаете небольшую сумму, чтобы показать, что настроены серьёзно. Если всё сделаете правильно — деньги вернутся.



	Конкурс, аукцион	ЗЦП
Обеспечение заявки	1% от выделенной суммы	3% от выделенной суммы
Обеспечение договора	3% от суммы договора	5% от суммы договора
Когда вносить обеспечение договора	10 рабочих дней после вступления договора в силу	10 рабочих дней

Как вносить: деньгами через **электронный кошелёк** на портале, **электронной банковской гарантией** или — для обеспечения договора — **договором страхования**.

Когда возвращают обеспечение заявки: в течение 3 рабочих дней после итогов, а победителю — после того, как он подписал договор и внёс обеспечение договора.

Подробнее — в статье Обеспечение заявки в госзакупках.

🔍 Что такое электронный кошелёк и банковская гарантия

Электронный кошелёк — ваш счёт на самом портале госзакупок. Вы пополняете его заранее, а при подаче заявки нужная сумма блокируется. После итогов блокировка снимается, и деньги снова доступны — их можно использовать в следующей заявке или вывести.

Электронная банковская гарантия — банк обещает заказчику заплатить за вас, если вы нарушите условия. Ваши деньги не замораживаются, но банк берёт за гарантию комиссию. Это удобно, когда вы участвуете во многих закупках сразу и не хотите держать большие суммы в кошельке.

Шаг 10. Подайте предложение и дождитесь итогов

1. **Подавайте заранее** — минимум за сутки до окончания срока. В последний час может закончиться срок ЭЦП, не пополниться кошелёк или пропасть интернет.
2. **Проверьте цену дважды.** Цифра в предложении — это и есть сумма договора. Поменять её после окончания срока нельзя.
3. **Дождитесь протокола.** В ЗЦП итоги портал подводит автоматически после окончания приёма.

Если вы выиграли — переходите к следующему шагу, там сроки очень жёсткие.

Если проиграли — откройте протокол. В нём видны цены участников: это лучшая бесплатная аналитика рынка. Запишите, кто и почём выиграл, — в следующий раз ваша цена будет точнее.

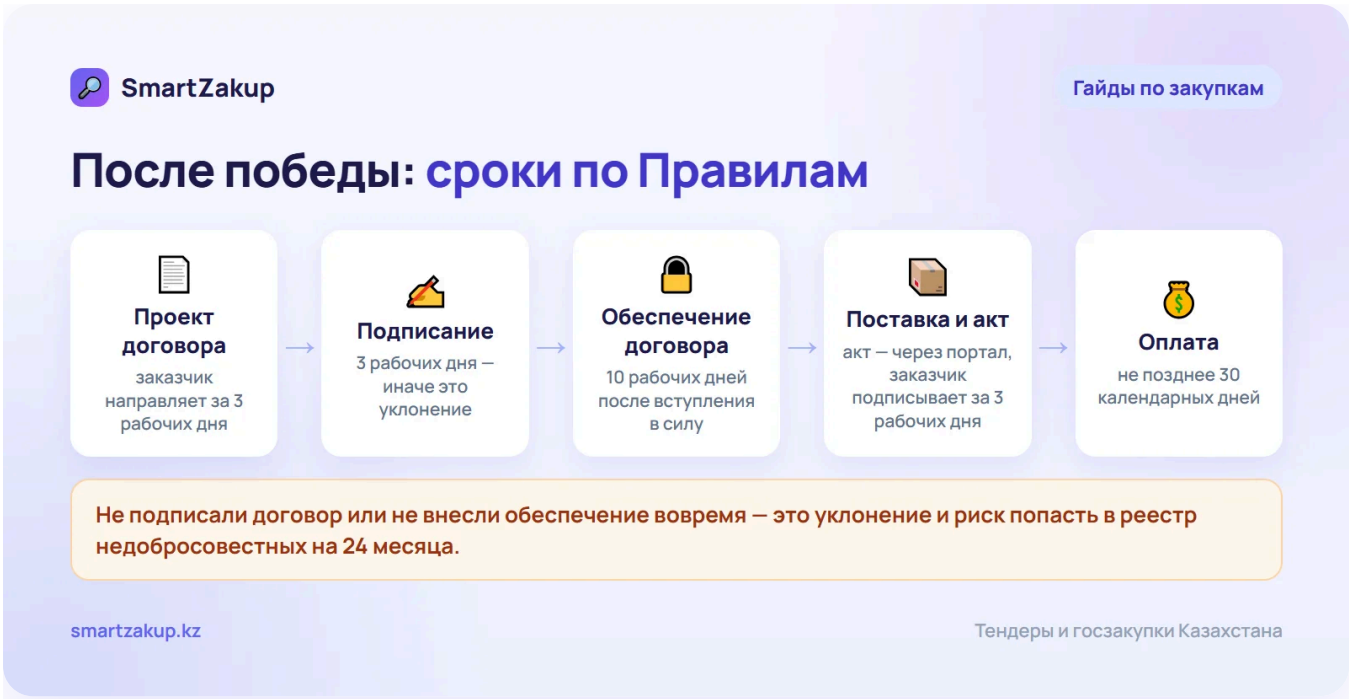
🔍 Можно ли пожаловаться на итоги?

Да, но только в конкурсе и аукционе: жалобу подают через портал в течение **3 рабочих дней** после публикации протокола итогов. Итоги ЗЦП, которые портал подвёл автоматически, так не обжалуются.

А вот на этапе обсуждения документации в конкурсе можно — и нужно — задавать вопросы: замечания к проекту документации принимаются **2 рабочих дня** со дня объявления. Это законный способ убрать странные требования, «заточенные» под конкретного поставщика.

Шаг 11. Вы выиграли: сроки, которые нельзя пропустить

Здесь новички теряют больше всего: пропустили срок — и победа превращается в проблему.



Пример по датам. Итоги ЗЦП опубликованы в понедельник, **2 ноября**. Заказчик присылает проект договора до четверга, **5 ноября**. Вы подписываете его не позже вторника, **10 ноября**. Обеспечение договора — 70 000 ₸ — вносите до **24 ноября**. Дальше — поставка в срок из договора, акт через портал, и оплата в течение 30 дней.

🔍 Что будет, если опоздать с поставкой: неустойка на примере

По типовому договору за просрочку поставщик платит **0,1% в день** от суммы договора, но всего не больше **15%** договора.

> Договор на 1 400 000 ₸, вы опоздали на 5 дней: 1 400 000 × 0,1% × 5 = **7 000 ₸**.
> Максимальная неустойка по такому договору — 15%, то есть 210 000 ₸.

Если просрочка больше **15 календарных дней**, заказчик вправе расторгнуть договор в одностороннем порядке.

Заказчик тоже отвечает: если он задерживает оплату, то платит вам 0,1% в день, но не больше 10% суммы договора.

🔍 Можно ли отдать часть работы другой компании?

По работам и услугам можно привлечь субподрядчика, но **не больше 30% объёма** договора. По поставке товаров вы, конечно, можете покупать товар у своего поставщика — это не субподряд.

Шаг 12. Бухгалтерия после победы — проще, чем кажется

Многие боятся тендеров именно из-за бухгалтерии. Но у **ИП на упрощёнке без работников** она сводится к четырём делам:

Когда	Что сделать	Пример: поставка 10 ноября, оплата 1 декабря
После каждой поставки	Выписать **электронный счёт-фактуру (ЭСФ)** на esf.gov.kz — не позднее 15 календарных дней	ЭСФ до 25 ноября
Каждый месяц	Заплатить **социальные платежи за себя** — удобно автоплатежом в банке	≈ 21–22 тыс. ₸ в месяц
Раз в полгода	Сдать **упрощённую декларацию** и заплатить налог 4%	До 15 и 25 февраля: 4% от полученной суммы
По каждому договору	Сохранить **папку документов**: договор, акт, ЭСФ, выписку банка	—

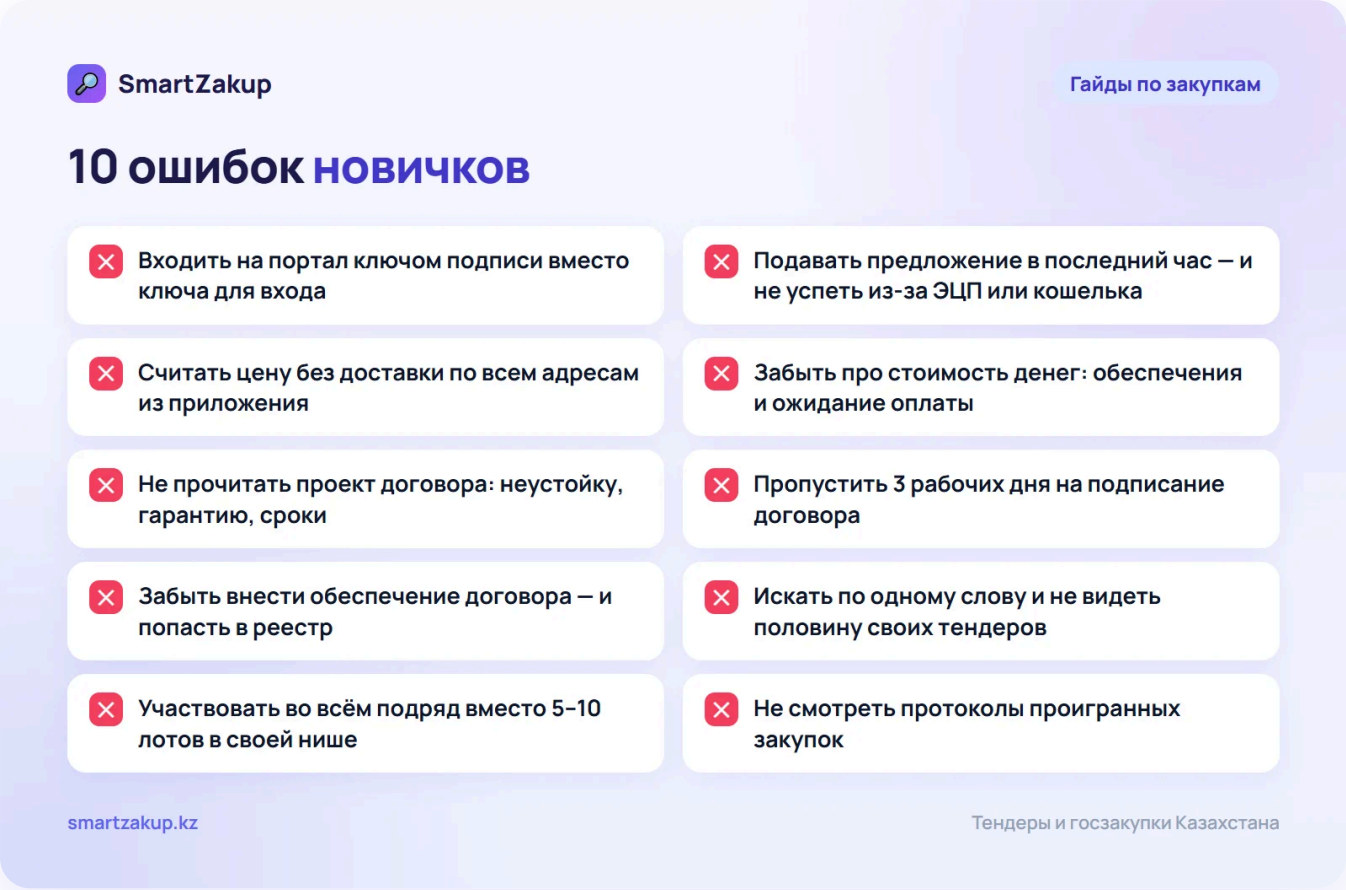
Важно: **ЭСФ обязаны выписывать и ИП на упрощёнке**, а не только плательщики НДС. Об этом новички узнают последними.

Пошагово, с примером по датам и объяснением, когда пора брать бухгалтера, — в статье Бухгалтерия поставщика госзакупок без страха.

🔍 Обеспечение, которое вернули, — это доход?

Нет. Обеспечение заявки, обеспечение договора и антидемпинговая сумма — это ваши собственные деньги, которые временно заблокировали и вернули. Доход — только то, что заказчик заплатил по договору.

10 ошибок, на которых новички теряют деньги



Как SmartZakup помогает на каждом шаге

Всё, что описано выше, можно делать вручную: каждый день открывать площадки, читать по 40 страниц документации и вести таблицу сроков. А можно отдать рутину сервису.

SmartZakup

Гайды по закупкам

Вручную и со SmartZakup

Шаг	Вручную	Со SmartZakup
Поиск лотов	Каждый день открывать несколько площадок	Госзакупки, Самрук-Казына и Mitwork — **в одной ленте**
Не пропустить новое	Повторять поиск и надеяться на память	Новые лоты по вашим словам — **в Telegram и на почту**
Отсеять лишнее	Читать каждое название	Слова, минус-слова, регион и суммы — **один раз**
Понять условия	Читать 40 страниц документации	**ИИ-анализ** показывает риски и ограничения закупки
Найти условие в документах	Открывать файлы по одному	**Поиск внутри документов** нескольких тендеров сразу

Кабинет и фильтр — бесплатно. Начните со своих слов — первые подходящие лоты придут уже сегодня.

smartzakup.kz

Тендеры и госзакупки Казахстана

👉 Настроить фильтр бесплатно — займёт пару минут.

Чек-лист на одну страницу

- ✅ ИП или ТОО открыт, налоговый режим выбран
- ✅ Список из 10–20 слов и минус-слов готов
- ✅ Ключи ЭЦП для входа и подписи действуют, NCALayer установлен
- ✅ Компания зарегистрирована на портале, почта и телефон указаны
- ✅ Налоговый долг меньше 25 950 ₸, записей в реестрах нет
- ✅ Уведомления о новых лотах настроены
- ✅ На кошельке есть 3% от суммы первого лота
- ✅ Цена посчитана: закупка, доставка, стоимость денег, налоги, прибыль
- ✅ Предложение подано минимум за сутки до окончания срока
- ✅ Напоминания: 3 рабочих дня на подписание, 10 — на обеспечение договора
- ✅ После поставки выписан ЭСФ — не позднее 15 календарных дней
- ✅ Протоколы проигранных закупок разобраны

Частые вопросы

Может ли ИП участвовать в госзакупках?

Да. Участвовать могут ИП, ТОО и консорциумы. Обычное физлицо и самозанятый без статуса ИП участвовать не могут.

Сколько стоит начать участвовать в тендерах?

Открыть ИП, получить ЭЦП и зарегистрироваться на портале — бесплатно. Нужны только деньги на обеспечение заявки: 3% от суммы лота в ЗЦП или 1% в конкурсе и аукционе. Их возвращают после итогов.

С какого способа закупок лучше начать новичку?

С запроса ценовых предложений и электронного магазина: там побеждает самая низкая цена, а итоги подводит портал автоматически.

Нужен ли опыт, чтобы выиграть первый тендер?

Для поставки товаров опыт по Правилам не требуется. В конкурсах на работы и услуги опыт даёт скидку к условной цене, но участвовать можно и без него.

Какие налоги я заплачу с выигранного тендера?

На упрощённой декларации — 4% с полученной суммы (местный маслихат может изменить ставку от 2% до 6%), НДС при этом не платится. На общем режиме — НДС 16% и подоходный налог: 20% с прибыли для ТОО или 10–15% для ИП.

Сложно ли вести бухгалтерию поставщику?

Для ИП на упрощёнке без работников — нет: электронный счёт-фактура после каждой поставки, социальные платежи раз в месяц и декларация раз в полгода. Бухгалтер нужен, когда появляются работники, НДС или ТОО.

Как быстро платит заказчик?

Не позднее 30 календарных дней после исполнения договора. Поставщикам из реестра казахстанских товаропроизводителей — в течение 10 рабочих дней.

Итог

Первый тендер — не лотерея и не «связи», а понятная последовательность: ИП, ЭЦП, портал, правильные лоты, честно посчитанная цена и соблюдённые сроки. Пройдите чек-

лист, подайте 5–10 предложений в запросах ценовых предложений в своей нише — и уже через пару недель у вас будет своя статистика побед и проигрышей.

А самую рутинную часть — поиск лотов и первичный разбор документации — доверьте SmartZakup: все тендеры Казахстана в одной ленте, фильтр по вашим словам, уведомления в Telegram и ИИ, который подсвечивает риски.



Найдите свой первый тендер сегодня

SmartZakup собирает все закупки Казахстана в одну ленту и присылает новые лоты по вашим словам — вам остаётся выбрать и подать заявку.

Одна лента

Госзакупки, Самрук-Казына и Mitwork вместе

Уведомления

Новые лоты — в Telegram и на почту в день публикации

Точный фильтр

Слова, минус-слова, регион и суммы

ИИ-анализ

Риски и ограничения закупки без чтения 40 страниц

Настроить фильтр бесплатно →

smartzakup.kz · Telegram-бот: **@SmartZakup_pro_bot** · Крупные тендеры каждый день: **t.me/smartzakup_tenders**